



Revue de presse



Project financed by the European Union, the MedAlliance and the local authorities of Marseille - PACA



Project implemented by the MedAlliance consortium under ANIMA coordination





 <p>ASSOCIATION DES CHAMBRES DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE LA MÉDITERRANÉE ASSOCIATION OF THE MEDITERRANEAN CHAMBERS OF COMMERCE AND INDUSTRY جمعية غرف التجارة والصناعة للبحر الأبيض المتوسط</p>	Web
	July 4, 2017

The come-back of SMEs in the Mediterranean market for Transport & Logistics sectors



Barcelona, June 06, 2017 – On the occasion of the 15th anniversary of the Mediterranean Logistics & Transport Forum, the Association of Chambers of Commerce and Industry of the Mediterranean (ASCAME) organized the 6th of June in Barcelona the Third Sector Alliance Committee (SAC) on Transport & Logistics in the framework of the EUROMED Invest Project. The aim of this session was to renew the interest of SMEs in the Euro-Mediterranean market in the Transport & Logistics field and to increase investment and the flow of business projects in this area.

This SAC brought together key actors of the Mediterranean Transport & Logistics scenario – from the main commercial and private sector actors, to governmental and international bodies – in order to discuss the key priority and niche sectors which can add immediate value to regional economy.

The first session related to the institutional initiatives at regional and regional level focused on the importance of SMEs. In that, the objective of the EUROMED Invest project, in partnership with the Association of Chambers of Commerce and Industry of the Mediterranean (ASCAME), is also to support Business Support Organizations to be able to increase the interest of the SMEs in the logistics sector in the Euro-Mediterranean market. In this SAC, it was discussed how to further support new SMEs and start-ups and the importance of focusing on Logistics 4.0 on the basis of Industry 4.0. In this sense, it's essential to focus on the 3P priorities: Political, Platform, Projects, in order to find a new comprehensive strategy to the transport and logistics in the Mediterranean to build business opportunities and synergies.



The merge of new initiatives and the traditional sector in both sides of the Mediterranean Basin was developed in the second session of this 3rd Sector Alliance Committee. With the African imports and exports, there is an evolution of the international trade and port routes in the south of the Mediterranean which need innovation and development in maritime and multimodal infrastructures. Furthermore, one of the main challenges is to have the capabilities to accommodate big ships like superpanamax to make the Mediterranean a pivot of key transport corridors. These changes coming from new initiatives for efficient infrastructures and transport networks, such as higher integration, interoperability and decongestion, need network effect to ensure all will be implemented. Also, the countries of the South East Europe are keys to set up maritime clusters by developing intermodal node. The maritime economic environment is vital for the Mediterranean region, this is why public-private partnerships are keys to facilitate investments and employment.

In the last session, the European Union's research and innovation funding program "Horizon 2020" for stimulating economy and creating jobs was highlighted. Regarding the coherence and the complementarity across EU initiatives, organizations have to focus on the needs of the Mediterranean area. For instance, by working together to be more competitive, more complementary and stronger, and succeed in the EU projects.

This 3rd SAC allowed to steering the implementation, discussing the sustainability strategy and the strategy paper on Transport and Logistics. It was presented the lessons learnt, best practices and activities developed by ASCAME and the different partners of EMI project.

The 3rd Sector Alliance Committee closed this year's edition with a strong commitment on the part of the countries of the region together with the European Union.

EUROMED Invest is a project financed by the European Union through the EuropeAid Programme. It aims to boost private business and investments within the Euromed development. The project is implemented by a Public Private Alliance, supported by 79 affiliate partners as Agencies in charge of investment and economic development, Export agencies, Business support associations, Federations of employers, Chambers of commerce and industry, in synergy with 7 international institutions as associate partners. The partners come from 19 EU countries and 7 South ENPI countries.

Source : <http://www.ascame.org/en/come-back-smes-mediterranean-market-transport-logistics-sectors>



 REVUE DE PRESSE : ACTUALITES D'AFRIQUE	Web
	July 8, 2017

Roadshow d'affaires Green Solutions in MED

Euro-Méditerranée [8/07/2017]

Lieu : Cairo, Égypte Date : Du 10/07/2017 au 11/07/2017 Type d'événement : Rencontre d'affaires /Salon / Foire Description : Le Roadshow d'affaires EUROMED Invest Green Solutions in MED abordera les opportunités dans le secteur du traitement des eaux usées, des technologies favorisant les (...)

[Lire l'article complet dans Euro-Méditerranée]

Source : <http://www.africain.info/news=1349362>



	Web
	July 8, 2017

Roadshow d'affaires Green Solutions in MED



Lieu : Cairo, Égypte

Date : Du 10/07/2017 au 11/07/2017

Type d'événement : Rencontre d'affaires /Salon / Foire

Description :

Le Roadshow d'affaires EUROMED Invest Green Solutions in MED abordera les opportunités dans le secteur du traitement des eaux usées, des technologies favorisant les économies d'énergie et l'efficacité énergétique ainsi que les énergies renouvelables. L'événement aura lieu du 10 au 11 juillet 2017 au Caire, Egypte.

Cet événement d'affaires de deux jours sera organisé par la Chambre Polonaise de Commerce en coopération avec les organisations suivantes: Fédération des Industries Egyptiennes, Chambre de Commerce Tchèque, et l'agence régionale italienne de Piemonte, Ceipiemonte.

Au programme du roadshow : une conférence "Green Solutions In Med" et des rencontres BtoB rassemblant des partenaires de la Region MED et de l'UE.

Programme

Contact :

Piotr Lipiec, plipiec@kig.pl

Organisateurs :

- Chambre de commerce polonaise
- Fédération des Industries Egyptiennes
- Czech Chambre de Commerce
- CEIPIEMONTE S.c.p.a.

Source : <http://euro-mediterranee.blogspot.fr/2017/07/success-story-organisations-de-support.html>



	Web
	July 8, 2017

Success story - Organisations de support aux entreprises au service de l'entrepreneuriat social



La Masterclass EUROMED Invest sur « Les Organisations de soutien aux entreprises au service de l'entrepreneuriat social » s'est tenue à Sousse, Tunisie, du 30 avril au 2 mai 2017, dans le cadre de la « Conférence de la Jeune Chambre Internationale 2017 sur l'Afrique et le Moyen-Orient » organisée par BUSINESSMED et le Conseil économique euro-arabe (EABC).

« Cette belle expérience m'a permis d'acquérir de nouvelles connaissances qui me seront très utiles pour mon projet actuel. » De cette façon décrit Amira Hemdani, jeune femme originaire d'Algérie, son expérience lors de la Masterclass EUROMED Invest sur « Les Organisations de soutien aux entreprises au service de l'entrepreneuriat social ». Amira a emporté à cette occasion le prix du meilleur pitch. Actuellement porteuse d'un projet dans le domaine du tourisme, son initiative s'est focalisée autour de l'environnement, plus particulièrement sur les enjeux de la déforestation.

La formation visait à préparer le personnel des Organisations de soutien aux entreprises (OSE) à fournir des services spécifiques pour les entreprises sociales afin de renforcer leurs capacités à parvenir à la paix sociale dans la région euro-méditerranéenne et à faire face aux défis sociaux, économiques et migratoires.

Le programme de formation a été développé en partenariat avec l'IES Social Business School et House Of Peace (HOPE) et a rassemblé plus de 25 participants (représentants d'organisations de soutien aux entreprises, entrepreneurs, activistes de la société civile, etc.) de 9 pays méditerranéens : Algérie, Egypte, France, Jordanie, Liban, Royaume-Uni, Portugal, Syrie et Tunisie.

« Avec mon groupe de jeunes entrepreneurs algériens, nous sommes arrivés chacun avec un projet différent en tête. La méthode apprises au cours des deux jours et demi de formation nous a permis de choisir un sujet nouveau, de travailler dessus méthodiquement, de relever ses effets, ses racines, ses solutions ».

Amira Hemdani, Prix du Meilleur Pitch, 2 Mai 2017, Sousse, Tunisie.

Source : <http://euro-mediterranee.blogspot.fr/2017/07/success-story-organisations-de-support.html>



	Web
	July 1, 2017

Des road shows d'affaires valorisent des projets verts dans la région du sud de la Méditerranée

Une série de road shows d'affaires organisés par EUROMED Invest a eu lieu récemment à Varsovie, Riga et Helsinki, réunissant plus de 100 participants des pays hôtes ainsi que du Sud de la Méditerranée.



Ces événements ont accueilli des entrepreneurs locaux désireux d'apprendre davantage sur les opportunités d'affaires et d'investissement inexploitées dans les secteurs des énergies renouvelables et des énergies vertes dans la région méditerranéenne.

Etant donné que les pays du nord de l'Union européenne méconnaissent la région méditerranéenne, l'objectif principal de ces rendez-vous était de démystifier certains stéréotypes tout en augmentant les échanges entre les deux régions.

Les trois événements ont eu un programme similaire avec une présentation du climat d'affaires dans la région méditerranéenne. Des représentants locaux des ministères et des chambres de commerce ont présenté les différents programmes de soutien disponibles pour l'internationalisation des Petites et Moyennes Entreprises (PME) dans la zone. ANIMA Investment Network a fourni un aperçu global du secteur vert dans la région dont les dernières tendances des IDE au travers de cartes et de statistiques concrètes.

La deuxième table ronde s'est concentrée sur des cas spécifiques touchant le secteur privé, des conseils pratiques et des recommandations culturelles, ainsi que plusieurs success stories d'Europe du Nord opérant dans le Sud.

La séance finale a été consacrée à une session de pitching entre les entreprises du sud de la Méditerranée qui ont présenté leurs projets et technologies innovants dans le secteur auprès des investisseurs européens. Les événements ont été suivis par des sessions informelles de BtoB.

L'objectif du projet EUROMED Invest est de stimuler les affaires et l'investissement privé dans la région euro-méditerranéenne et de contribuer à un développement économique inclusif. Les activités du projet visent à habiliter les réseaux d'affaires et d'investissement euro-méditerranéens à mettre en œuvre des stratégies ciblées en faveur du développement des PME dans des secteurs spécifiques : l'agro-alimentaire, l'eau et les énergies alternatives, le tourisme, les transports et la logistique, les industries culturelles et créatives.

Source : <http://euro-mediterranee.blogspot.fr/2017/07/success-story-organisations-de-support.html>